

PROFILO PROFESSIONALE DEL SUO CONSULENTE:

FORMAZIONE

Esperto di Home Staging – Home staging Torino

Formatore professionale di programmazione neurolinguistica – scuola nazionale di PNL

Certificazione del percorso Academy, attribuito dal Gruppo Tecnocasa, abilitante alla funzione di Manager di area.

AGENTE CERTIFICATO COLLECTION (dopo aver sostenuto corso di formazione e relativo esame abilitativo in SDA Bocconi – Milano) per la gestione patrimoniale di immobili di lusso. **MARKETING DIGITALE** (Corso di formazione certificato da Google, denominato “fondamenti di Marketing Digitale” ID corso verificabile on line: N75 NKW 9RT

ESPERIENZE PROFESSIONALI

CONSULENTE DI RETE IMMOBILIARE | TECNOCASA GROUP

02/11/1994 – 30/11/2015

La mia carriera in uno dei Franchising Immobiliari più grandi d'Italia, è iniziata dal livello più basso, con il ruolo chiamato: consulente di zona, nell'agenzia di Capua (CE) dove ho avuto la possibilità di mettermi in luce, dopo circa 30 mesi, l'azienda mi ha concesso di rendermi indipendente e di avere un'agenzia da gestire, aperta a Teano (CE). Dal 1997 al 2001, in questo contesto territoriale, ho ottenuto una lunga serie di premi e riconoscimenti per la produzione e la crescita di risorse umane, alcune delle quali ancora operanti nell'area per il gruppo, questi risultati hanno fatto sì che l'azienda, mi abbia offerto una crescita professionale offrendomi di andare in Sardegna o nelle Marche per avere a disposizione un'area più grande dove poter misurare le mie ambizioni e le mie abilità. Nel 2002 ho scelto Olbia nella quale ho aperto la prima agenzia del gruppo a cui appartenevo in Gallura, nei successivi 12 anni ho sviluppato un team che attualmente conta in 10 agenzie, tutte aperte nella mia area di competenza, che nel 2014 si è distinto come primo gruppo immobiliare del territorio, con una penetrazione sui mercati presenti che va oltre il 15 % dell'intero mercato, ovviamente ho sviluppato un negozio che segue anche la parte creditizia. La costante crescita del gruppo, mi ha permesso di entrare, quale membro del board, nel direttivo regionale di questa azienda, circa 6 anni fa, e molto più recentemente, grazie al mio interesse per lo studio dell'economia e del marketing, sono stato ammesso nella commissione Nazionale del marketing presso la sede nazionale del gruppo stesso a Milano quale rappresentante della Sardegna.

Inoltre su espressa richiesta del Franchisor, ho erogato corsi di formazione di secondo e terzo livello ai collaboratori del gruppo.

BROKER | RE/MAX ITALIA

01/12/2015 – 30/11/2020

Alla fine del 2015, decido di cambiare gruppo immobiliare le ragioni che mi spingono a questa decisione sono molteplici, la principale è quella di acquisire una mentalità globale attraverso confronti internazionali con colleghi di altri paesi del mondo.

Questa esperienza mi garantisce immediatamente una forte spinta al cambiamento rivoluzionando gli assetti del mio gruppo, che pian piano diventa uno studio associato con servizi collaterali alla mediazione immobiliare, come l'assistenza al credito ed i servizi tecnici.

Nel corso del primo anno conquisto un prestigioso riconoscimento che mi qualifica quale Miglior Broker Italiano al debutto in RE/MAX per poi piazzare diversi consulenti tra i TOP Italiani.

Il mio gruppo cresce, fino a contare 2 punti vendita (in 2 Anni) e più di 20 consulenti oltre 6 figure di assistenza, 5 formatori, 3 manager una responsabile delle risorse umane ed altre figure specializzate, che riescono a far fare il salto di qualità alla mia azienda che da piccola agenzia, diviene centro per la mediazione immobiliare di riferimento nel nord Sardegna-

AREA MANAGER - SARDEGNA | FRIMM SPA

01/12/2020 - Oggi

La costante voglia di mettermi in discussione mi ha portato ad accettare la sfida di sviluppare in Sardegna un Marchio italiano dell'immobiliare, diffusissimo in Italia e proprietario dell'MLS più grande d'Europa che conta oltre 3.000 agenti. Qui sto trovando la possibilità di creare secondo le mie idee, valori condivisi, procedure operative, regole d'ingaggio; Con lo spirito di salvaguardare l'interesse del cliente finale, limitando a 10 operazioni annue il mio personale intervento diretto e delegando ad un gruppo storico, affiatato e preparato di consulenti immobiliari le altre operazioni a cui non riesco, per ragioni di tempo, a prendere parte. La rete in Sardegna conta più di 30 consulenti divisi in 3 agenzie e 5 info point, oltre all'ausilio di un social media manager, un grafico pubblicitario, un amministratore delegato, un head hunter ed un mediatore creditizio. Nel 2023 siamo riusciti ad avere l'opportunità di avere nel nostro pool anche un Notaio che stipula costantemente presso la nostra sede principale di Olbia.

SKILLS

- Ottimo uso di Excel e dei sistemi BIG DATA.
- Livello B2
- Esperto programmatore neurolinguista
- Formatore professionale
- Agente immobiliare iscritto al Ruolo dal 1997
- Iscritto presso l'U.I.C. (prima del decreto pinza)

ALTRE INFORMAZIONI

PREMI

1ST Agente immobiliare in Sardegna, per il gruppo Tecnocasa nell'anno 2002 e 2004

3rd Agente immobiliare d'Italia, per il gruppo Tecnocasa nell'anno 2010

1ST Broker Italiano al debutto nel 2016

1ST Broker In Sardegna per fatturato anni 2016-2017-2018-2019



www.mauriziodauria.it
Mobile: 3391578515
Mail: mdauria@gruppoisland.it